

S . A . **VINCENT GAYE** N . V .

C O M P A N Y

Vincent Gaye Company is één van de belangrijkste distributeurs van horloge- en sieradenmerken in België en Luxemburg.

Wij vertegenwoordigen een breed scala van horloge- en sieradenmerken (Rodania, Guess, PDPaola, Bronzallure Milano, Pianegonda, Rosefield, Police, Timberland, Obaku) voor een netwerk van geautoriseerde dealers.

In het kader van de ontwikkeling van ons merkenportfolio zijn wij op zoek naar:

Een dynamische commercieel vertegenwoordiger (m/v)

Functiebeschrijving

Als vertegenwoordiger ben je verantwoordelijk voor de ontwikkeling en commerciële opvolging van het merkenportfolio dat je vertegenwoordigt in de sector die je toegewezen krijgt.

Je hebt de capaciteit om strategisch te werken door leads te identificeren en je sales-pipeline te ontwikkelen.

Je bent de ambassadeur van de merken die je vertegenwoordigt en staat garant voor de kwaliteit van hun distributie.

Je bent verantwoordelijk voor de ontwikkeling van het distributienetwerk (prospectie van nieuwe klanten en opvolging van bestaande klanten).

Je brengt regelmatig plaatsbezoeken aan klanten in de sector en staat ter hunner beschikking om aan hun noden te voldoen en hen te helpen om de verkoop van jouw merken te stimuleren.

Je volgt de collecties van je klantenportfolio op door de nieuwigheden te presenteren en de aanvullingen op te volgen.

Je zorgt voor een uitstekende visueel merchandising van onze producten bij de verschillende verkooppunten van het distributienetwerk en bent tevens verantwoordelijk voor de opleiding en motivatie van hun verkopers.

Je werkt binnen een salesteam dat effectief weet te communiceren.

Je zorgt voor een regelmatige rapportage.

Jouw profiel

Je hebt een passie voor B2B sales. Je bent geïnteresseerd in je klanten en weet je enthousiasme voor de producten die je verantwoordigt over te brengen als een echte brand-ambassador.

Je bent een luisterend oor voor je prospects en klanten. Je bent geïnteresseerd in hen en de uitdagingen waarmee ze te kampen hebben. Je beschikt over de nodige emotionele intelligentie om een langetermijncontact en vertrouwensrelatie op te bouwen.

Je beheert je tijd efficiënt. Je werkt resultaatgericht en weet een focus te behouden op je doelen. Je bent analytisch sterk en bent in staat om je te organiseren om tot resultaten te komen.

Je bent een doorzetter en hebt strategisch inzicht om je doelstellingen te behalen. Je hebt verantwoordelijkheidszin en werkt oplossingsgericht.

Je kan zelfstandig werken.

Je bent vertrouwd met het gebruik van een computer en de courante PC-toepassingen.

Je hebt reeds een eerste succesvolle ervaring genoten op het gebied van B2B sales.

Je spreekt vlot Nederlands en Frans.

Wij bieden jou

Een contract van onbepaalde duur aan in een gevarieerde functie, rijk aan menselijke contacten in een dynamisch werkomgeving.

Je komt terecht in een onderneming met een familiaal karakter dat toonaangevend is in zijn sector en een langertermijnvisie heeft.

Je krijgt beschikking over sterk ontwikkelde CRM-tools die jou in staat stellen om de opvolging en beheer van je klantenportfolio, sales-pipeline, bestellingen en doelstellingen te garanderen.

Naast een aantrekkelijk salarispakket met variabele verloning op basis van targets, bieden we nog tal van andere voordelen en een bedrijfswagen.

Interesse? Stuur je sollicitatie- en motivatiebrief per e-mail naar jobs@vincentgaye.com.